

VIRTUALONLY

Spécialiste de la communication immobilière

VirtualOnly propose aux professionnels de l'immobilier des réalisations PREMIUM donnant ainsi vie à leurs projets. Cette « visite immersive » permet aux acquéreurs potentiels de se projeter dans leur futur lieu de vie. **Stéphane Berrebi**, directeur de VO situe son métier à la croisée du conseil, du marketing et de la création 3D.



Stéphane Berrebi,
dirigeant de VirtualOnly & Com'Only

WWW.VIRTUALONLY.IMMO

Dans notre mission de conseil en communication immobilière, nous offrons une écoute active qui nous permet de mettre en œuvre le juste dispositif, dans le bon timing. Nous permettons ainsi à nos clients de toucher leurs futurs acheteurs avec la bonne image et le bon message, en utilisant les bons outils au bon moment. Nous travaillons avec une équipe de spécialistes capables de travailler sur tous types de réalisations : perspective 3D, visite virtuelle, plan axonométrique, maquette orbitale, plaquette commerciale, campagne d'affichage, site dédié, vidéo... Nous devons savoir tout faire et bien !

L'innovation est un moteur clé caractérisant notre activité. Il est crucial de suivre l'évolution rapide des nouvelles technologies pour donner plus que la bonne réponse à nos clients. Chaque contrat, ou presque, apporte sa part de nouvelle solution à trouver : configurateur, réalité augmentée... J'aime chercher, je suis imprégné de la culture du résultat. J'œuvre depuis 3 ans à la mise en place de partenariats pour offrir des solutions toujours plus innovantes et *ad hoc*.



Réalisation de la perspective du futur quartier
Cœur de Ville-République à Grigny pour Grand
Paris Aménagement.

Comment travaillez-vous avec chaque client ?

SB : Chaque client est en lien avec deux interlocuteurs « uniques ». Nous visons des résultats « Premium ». Le premier interlocuteur est une directrice de projet dédiée, ayant plus de 20 ans d'expérience en agences et dans la presse. L'autre interlocuteur est une directrice artistique forte d'une réelle expertise dans le secteur immobilier. Les clients bénéficient ainsi d'un accompagnement quotidien, d'une organisation simple et agile et d'un contrôle qualité à chaque étape.

Quel ROI peut espérer un client en faisant appel à vos services ?

Notre offre est transparente, modulable et accessible, elle est déclinée sous forme de packs. Notre positionnement tarifaire s'adapte à chaque cas. Des outils de mesure d'efficacité de nos solutions sont mis en place afin de rendre notre travail encore plus pertinent. Nous donnons accès à un service Premium au meilleur prix. Pour chaque projet, notre engagement est total.


VirtualOnly
Immobilier & Communication
01 73 79 42 22
contact@virtualonly.immo
WWW.VIRTUALONLY.IMMO

Challenge^s

7 NOVEMBRE 2019

Les tendances de l'immobilier

